

CALENDRIER DE NOS FORMATIONS INTER-ENTREPRISES - Janvier à Avril 2021

Toutes nos formations sont également proposées en intra-entreprise

4 personnes minimum pour l'ouverture d'une session inter-entreprises et 8 personnes maxi par session



Thématiques	Durée	janv-21	févr-21	mars-21	avr-21
TECHNIQUES CULINAIRES					
Le sous-vide dans tous ces états, de la cuisson à la conservation	AKTO 1 jour	18 janv.		08-mars	
Equilibre nutritionnel en snackink Fooding	AKTO 2 jours		28 et 29 janv.		1er et 2 avril
Créer une gamme de plats complets pour développer sa vente à emporter	AKTO 2 jours	12 et 13 janv.		18 et 19 mars	
Maîtriser la réalisation d'entremets de 8 à 200 portions	AKTO 2 jours	7 et 8 janv.			15 et 16 avril
Les recettes de grand-mère, retour aux sources	2 jours		1er et 2 fév.		29 et 30 avril
Les hamburgers et salades faits maison	2 jours	19 et 20 janv.		9 et 10 mars	
SOMMELLERIE					
Savoir composer et vendre sa carte des vins	2 jours	4 et 5 janv.		1er et 2 mars	
Savoir travailler le vin au verre	AKTO 1 jour		3 fév.		6 avril
REGLEMENTAIRES					
Hygiène alimentaire (HACCP)	AKTO 2 jours	14 et 15 janv.		4 et 5 mars	
Allergènes	AKTO 1 jour	27 janv.			7 avril
Permis de former	AKTO 2 jours	21 et 22 janv.		22 et 23 mars	
Permis de former (mise à niveau)	AKTO 1 jour	11 janv.		12-mars	
L'Evaluation des Risques professionnels et réalisation du Document Unique	AKTO 1 jour		3 fév.		14 avril
SERVICE / VENTE					
Accueillir une clientèle anglophone	2 jours	25 et 26 janv.			22 et 23 avril
Un service fluide et organisé	AKTO 2 jours	11 et 12 janv.			26 et 27 avril
Un service en salle efficace et accueillant	AKTO 2 jours	27 et 28 janv.		29 et 30 mars	
Ventes additionnelles	2 jours	25 et 26 janv.		30 et 31 mars	
MANAGEMENT - RESSOURCES HUMAINES					
Management de proximité	AKTO 3 jours	3,4 et 5 janv.		24, 25 et 26 mars	
Les incontournables de la fonction RH	AKTO 2 jours		8 et 9 fév.		12 et 13 avril
Recruter, motiver et fidéliser ses salariés	2 jours	28 et 29 janv.		29 et 30 mars	
RELATION CLIENT - QUALITE DE SERVICE					
Les fondamentaux de l'accueil	2 jours		10 et 11 fév.		15 et 16 avril
Une relation client de confiance	AKTO 1 jour	6 janv.		03-mars	
Créer, promouvoir et valoriser un événement	2 jours		15 et 16 fév.		19 et 20 avril
GESTION					
Redynamiser son établissement pour augmenter son CA	AKTO 1 jour		19 fév.		21 avril
Optimiser la rentabilité de son établissement	AKTO 1 jour		22 fév.		28 avril
BUREAUTIQUE - COMPETENCES NUMERIQUES - E REPUTATION					
Le web et le E-commerce, les outils pour améliorer son chiffre d'affaires	3 jours		Dates à votre convenance à définir		
Les essentiels de l'ordinateur, utiliser internet et sa messagerie électronique	2 jours		Dates à votre convenance à définir		
Les fondamentaux du digital, des réseaux sociaux et de l'E-réputation	2 jours		Dates à votre convenance à définir		
Des outils bureautiques pour mieux gérer au quotidien	AKTO 2 jours		Dates à votre convenance à définir		
Tarifs négociés AKTO FAFIH, AKTO OPCALIA, AGERICE, OCAPIAT					
Pour toute inscription ou renseignement complémentaire, n'hésitez pas à contacter votre Charge d'Affaires ou appeler le 09.70.99.16.98 / contact@afcgroupe.fr					
AFC GROUPE SIRET : 52344837100030 - DNA : 93 13 13767 13 - DRAAF 930191372013			PAGE CONSULTING N° de déclaration d'activité : 93 13 14843 13 - Siret : 791 945 140 RCS Marseille		